MT40

1982-2022

MESSESERVICE AS
STIFTES 1.11.1982

Den observante leser vil se i artikkelen under at det står Messeservice AS – det stemmer, det het firmaet det første året før det ble døpt om til Messetjeneste AS.

Messeservice A/S — teknisk arrangør:

— Denne messen har vi virkelig tro på

— Moldemessen er vårt første prosjekt, og vi har stor tro på arrangementet. En messe av et slikt omfang som det her er tale om markerer tross alt noe nytt i denne delen av landet, og vi er glade for å være med på å bringe det hele frem. Såvel antall utstillere og bredden innen messens vareutvalg som underholdningsprogrammet og tivoliopplegget er etter vår mening meget bra — og så gjenstår det bare å se hvor stor suksessen blir.

Det er Svein-Erik og Marit Pedersen i firma Messeservice A/S som uttaler dette. De to har bakgrunn som teknisk arrangør av blant annet Bærumsmessen to år på rad, og i år har de altså valgt å ta på seg ansvaret for tilsvarende arrangementer andre steder i landet.

— Arbeidet med Moldemessen nå frem til messestart har gått meget smertefritt, og dette skyldes ikke minst velvillig bistand og støtte fra alle hold — ikke minst de lokale myndigheter, forteller de to. Det er imidlertid ingen grunn til å legge skjul på at arbeidet som teknisk arrangør av Møre og Romsdals største messearrangement har resultert i lange dager og mye slit for ekteparet fra Bærum — og presset har selsagt tiltatt disse siste ukene før den store dagen 5. juni.

— Vi opererer med en antatt omsetning for årets messearrangement på omkring 1,5 millioner kroner, og det er helt på det rene at vi har måttet arbeide spesielt på den kostnadsmessige siden for å få endene til å møtes. I og med at det på messeområdet ikke finnes faste hallinstallasjoner, har det eksempelvis blitt uforholdsmessig dyrt å reise disse. Her har vi hele tiden måttet holde tritt med kroner og øre. Med tanke på hva Molde har hatt av tidligere arrangementer og ut fra hvilke planer man har for fremtidige messer og liknende, vil jeg hevde at det er en idé om man gikk inn for å skape et område hvor det er lettere å «få til» et arrangement av eksempelvis Moldemessens størrelse. Molde by *mangler* tross alt et slikt sted i dag, sier Svein-Erik Pedersen.

De ni forestående messedagene nå i juni vil imidlertid ikke bære preg av denne mangelen — ivert om. 5.500 m2 utstillingsområde er fylt til randen med en flora av attraksjoner, og tusenvis av publikumere vil glede seg blant alt det som tross alt skjer i og omkring et messearrangement av den typen og størrelsen det her er snakk om. Messeservice A/S er selv etablert med kontor i Molde, og derfra skal aktiviteten styres. Blant annet skal alt dugnadsarbeidet administreres derfra, og i denne sammenheng skal arrangørene i Mold Janitsjar trekkes frem . Hele 4000 dugnadstimer sørger orkesterets medlemmer for.

Hvorfor konseptet «messearrangør»

I 1980 og 1981 ble Svein-Erik Pedersen engasjert av I.L. Tyrving og Bærum Sportsklubb til å prosjektere og gjennomføre Bærumsmessen på Kadettangen i Sandvika. Det skulle være et publikumsarrangement hvor det lokale næringsliv kunne presentere seg i to store messehaller med et bredt underholdningstilbud, kjente artister og konkurranser for hele familien.

Begge messene ble gjennomført med stor suksess, basert på dugnadsinnsats fra de to idrettslagene. Overskuddet fra disse to og senere Bærumsmesser ble grunnlaget for et nytt klubbhus til de to idrettslagene.

Å være messearrangør ga mersmak og tanken om å bringe tilsvarende messer ut i distriktene ble født. Næringsråd og handelstandsforeninger på Nord-Vestlandet ble kontaktet.

1982 - 1988

Det var mye arbeid, svette og noen ganger tårer...

De store publikumsmessene fra 1982 til1988 var det mye arbeid med å etablere, men også mye moro, med bratt læringskurve. Svein-Erik var veldig god til å skape gode relasjoner og kontakter, så vi fikk et veldig godt omdømme i det markedet MT arbeidet mot.

Relasjoner fra denne første tiden av driften, er aktive den dag i dag.

De største arrangementene fra denne perioden var: Moldemessen, Ranamessen, Ålesundmessen, Sunnmørsmessen, Follomessen, Molde og Romsdals-utstillingen, Horten 125 år, samt en rekke mindre event og arrangementer.

Snart tid for Moldemessa -82:

— Messa skal se skikkelig ut!

— Det som har vært de foregående årene har sett for lurvete og dårlig ut! To representanter fra Molde Janitsjar og en fra Molde Handelsstand var i Sandvika under Bergensmessa — og der ble det bestemt at slik skal Moldemessa også bli.

— System Sento vil være med på å gi oss en mer oversiktlig messe i år, sier fra v.: Gunnar Hojem, Tor Egil Helmen og Svein Erik Pedersen.

Gunnar Hojem tenker på inntrykket publikum får av stands i utstillingshallene når han uttaler dette til Romsdals Budstikke.

Men — Moldemessa -82 skal bli mer oversiktlig og «ordentlig», skal vi tro Svein Erik Pedersen, Gunnar Hojem og Tor Egil Helmen som representerer henholdsvis Messeservice A/S, Molde Handelsstand og Molde Janitsjar.

— Utstillerne slipper mye arbeid, snekring og kostnader til arbeidskraft. I år kan de få leie ferdig oppsatt stand med bak- og sidevegger, og for et ubetydelig tillegg få montert hyller. Fordelen med dette er at standen står på plass ferdig til å utstyres, og en slipper problemet med demontering etter avvikling av messa, sier Svein Erik Pedersen.

Vi legger til at de forskjellige firma kan få farge på standen etter ønske. Alt skal ligge vel til rette for en «skikkelig» messe i Molde i tidsrommet 5.—13. juni.

Ny bil på Molde-messen

••• Fra og med midten av februar og frem til 12. juni vil Molde Janitsjar selge lodder i et omfattende Messelotteri i anledning årets Moldemesse. Messearrangementet går som kjent av stabelen 5.-13-juni. På Moldemessens siste dag vil trekning finne sted, og 11 lykkelige vinnere vil kunne ta med seg henholdsvis en splitter ny Mazda 323 DX og 10 stk. DBS Winner/5-gears sykler hjem — tilsammen gevin-

1988

Risikoen var for stor

med messearrangementer som hadde
vært MT's hovedbeskjeftigelse fra oppstarten i 1982.

Dårlig vær kunne ødelegge mye...
MT besluttet ved årsskiftet 87/88, å trappe ned
arrangørvirksomheten.

I 1993 valgte Svein-Erik ett mindre risikofylt konsept. Han gjorde avtale med bl.a. Sento, Messehallen Elektriske og Utleieservice om å leie deres utstyr og gikk ut med tilbud til enkeltutstillere på Norges Varemesse, Info-Rama og Stavanger Forum om prosjektering og bygging av stands. Aktiviteten utviklet seg positivt og ble etter hvert svært krevende for en mann alene.

I 1996 fikk han hjelp av Per Arne under ONS i Stavanger. Mange viktige kontakter og gode kundeforhold var etablert. Så etter ONS '96 startet drømmen om noe større – nemlig import og produksjon av eget standssystem.

1997-2004 ER STARTEN PÅ EN NY OG SPENNENDE PERIODE

Fra 1.1.1998 ble Per Arne ansatt på fulltid. Et helt nytt forretningskonsept, prosjektering utleie og salg av Modul design system skal gjøres kjent og selges i messemarkedet i Norge.

Dette lykkes man godt med og den første standen vi bygde med Modul for Evergood på Storhusholdning i 1998, ble kåret til messens fineste stand.

Annonse fra 2008.

Pål, Svein-Erik og Per-Arne viser frem nye modul profiler.

Evergood på Storhusholdning i 1998 ble kåret til messens fineste stand.

Vinge standen ble utleid en rekke ganger til diverse selskaper.

Økt aktivitet medførte også behov for flere ansatte. Samarbeidet med Modul fungerte veldig bra, de utviklet stadig nye profiler og MT økte sin kreativitet og kompetanse i utforming av nye, spennende og spesialdesignede stand løsninger.
Ny datateknologi/tegneprogram var viktig i denne prosessen.

Pål Melkild ble ansatt med ansvar for lagerhold. MT hadde nå tre ansatte og omsetningen i 1998 ble 6,4 millioner.

År 2000 var det flere milepeler. Nr 4 ble ansatt, det var Stein Kristiansen som kom inn og ble DAK tegner, montør og etter hvert CNC operatør.
Det inngås leieavtale for nye lokaler hos Norpapp i Lommedalsveien 230, med over 1.000 m2 lager og 365 m2 kontor og showrom.

Pål Melkild, ansatt i 1998.

Stein og Espen moterer stand, 2002.

Per-Arne monterer rutetak i 1998.

Svein-Erik, Morten og Terje på jobb i 1998.

Typiske stands fra perioden 1998 - 2001.

2001 - 2004

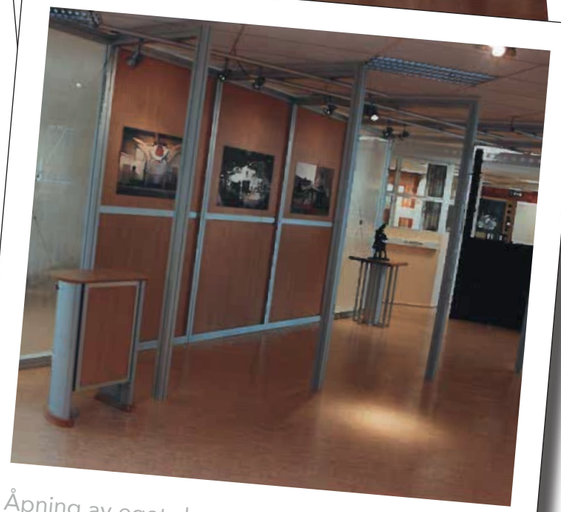
Per Arne blir daglig leder

1. januar overtar Per Arne som daglig leder. Svein-Erik forsetter som styreformann, prosjektleder og ansvarlig for markedsføring.

Erfaringer med Modul gir oss muligheter for kreative og iøynefallende Stand's og showrom.

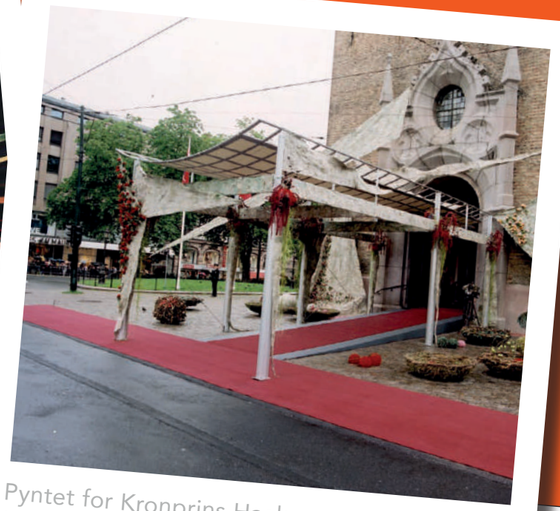
Åpningen av eget showrom skjer 20. september 2001 i Lommedalsveien 230 som er en viktig del av den videre reisen.

Espen Dankertsen, tredje nøkkelmedarbeider, ansettes 1. februar 2001 som prosjektleder. Teamet består da av Svein Erik, Per Arne, Pål, Stein og Espen – og innleide montører etter behov.

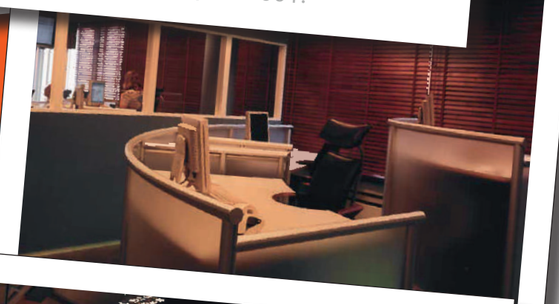


Åpning av eget showrom, 20. september 2001.

Kunde: AxFlow. Stand fra 2002.



Pyntet for Kronprins Haakon og Mette-Marit Tjessem Høiby da de giftet seg i Oslo Domkirke 25. august 2001.



Showrom til Fuitsju Siemens

Showrom til Micro Matic.

2005

Et meget spesielt år

Grunder og styreformann Svein-Erik gikk bort etter hjertestans. Per Arne hadde vært daglig leder fra 2001, nå falt plutselig ansvaret for hele driften, åtte medarbeidere og mange store beslutninger på hans «unge» skuldre.

Ragnar Hedenstad ble valgt til ny styreformann som følge av Svein-Eriks bortgang.

Hovedaktivitet var fortsatt å bygge stands og messer. Det ble også startet ett spennende prosjekt med lokalene vi leide i Lommedalsveien.

Etter en del forhandlinger med Norpapp som eide lokalene, ble kontrakt inngått om kjøp av Lommedalsveien 230 sammen med Høvik Finans. Eiendomsselskapet Mølladammen Næringspark DA ble etablert i 2005.

Svein Erik på ONS kontoret 2004

Julebord 2004. Fra venstre: Svein-Erik, Marit og Øyvind (styret i 2004).

BMW stand fra messe i 2005.

BMW stand fra messe i 2005.

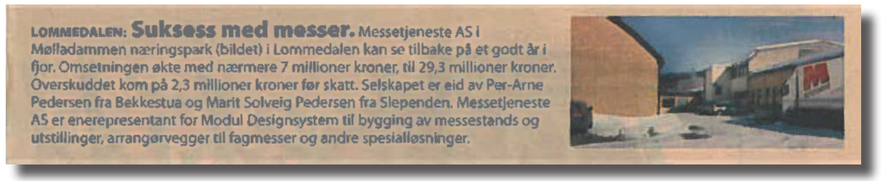
Per Arne på veien med ny trailer...

«Spinter» med ny logo.

2006 – 2012

Nesten 30 millioner

2006 var en milepel for MT, vi nådde en omsetningen på 29,2 millioner.


LOMMEDALEN: **Suksess med messer.** Messetjeneste AS i Mølladammen næringspark (bildet) i Lommedalen kan se tilbake på et godt år i fjor. Omsetningen økte med nærmere 7 millioner kroner, til 29,3 millioner kroner. Overskuddet kom på 2,3 millioner kroner før skatt. Selskapet er eid av Per-Arne Pedersen fra Bekkestua og Marit Solveig Pedersen fra Slependen. Messetjeneste AS er enerepresentant for Modul Designsystem til bygging av messestands og utstillinger, arrangørvegger til fagmesser og andre spesialløsninger.

En hyggelig artikkel i Budstikka.

Det ble disse årene utvikling av Næringsparken – hånd i hånd med bygging av stand, oppussing av nytt kontor og showrom. Messetjeneste hadde fra 2006 økt til 2500 kvm lager og kontor.

2007 DRAMATIKKENS ÅR

Vi hadde en stor brann i våre lokaler. Det nye kontoret var pusset opp og siste hånden på verket var å olje gulvet i den nye kantinen. Fillene fra dette arbeidet ble lagt i en søppeldunk på lageret, og selvantente natt til 31. oktober 2007.
Alt ble sotet ned og mye måtte kastes, heldigvis ble det meste ble reddet og vasket. Messetjeneste fikk tilbud av forsikringsselskapet om å benytte avbruddsforsikring, men en dreven og hjelpsom takstmann anbefalte ikke dette, da går dere konkurs. Valget var enkelt, vi stod i det og leverte på messer dagen etter brannen. Det påvirket driften vår frem til våren 2008, men vi klarte oss.

I 2012 leide Messetjeneste areal i ett nytt lagerbygg i Mølldammen Næringspark på yttligere 1200 kvm. Da ble det etablert kundelager for messegods og konseptet vårt **Total Care** ble etablert. Dette konseptet lever videre i dag og Messetjeneste AS har i dag over 40 kunder som lagrer gods hos oss for gjenbruk på sine stands.

ARENA SERVICE TEAM

I 2008 etablerer Messetjeneste og Elektrisk Kompagni, Arena Service Team (AST).
Som sponsorer til Stabekk Fotball skulle vi være teknisk leverandør til messer på Telenor Arena. Dette ble ikke fruktbart, Stabekk Fotball flyttet tilbake til Nadderud og vi beholdt Arena Service team med fokus på Fagmesser.
Terje Larsen ble ansatt og fikk eierandel. Malerbua-Utleie ble også med som partner og eier.
Her ble det fra 2010 og utover god aktivitet, og selskapet er i dag Norges ledende aktør, som teknisk arrangør og leverandør, til fagmesser i Norge. Selskapet, som Messetjeneste eier 25% av, er både leietager hos oss og blant våre største kunder. I dag er det 4 ansatte i Arena Service Team, som har ansvaret for 15 til 20 fagmesser pr. år.

Fra 2009 begynte vi for alvor med stram duk og print. Plater og plexi ble byttet ut med heldekkende print som ble festet med gummilist i Modul sine profiler kalt TSP.

Brannen i 2007.

Brannen i 2007.

Vårt konsep «Total Care».

messetjeneste
TRANSPORT OG LOGISTIKK

Messetjeneste as har lang erfaring med messer og håndtering av utstillergods. Basert på disse erfaringene vil vi lansere et «Total Care» konsept innen transport, lager og logistikk for industrien.

Vi ønsker å tilby alle utstillere på Euro Expo en enklere håndtering av messegodset. Ved å samkjøre frakten av alt godset vil vi gjøre det enklere og rimeligere for både utstiller og arrangør.

- Temperert og støvfritt høytlager
- Vedlikehold av messegods
- Ompakking/emballering av messegods
- Utkjøring av gods til ønsket destinasjon
- Nedpakking av messegods på messe, retur av gods til vårt eller kundens lager
- Produksjon av tranportkasser/Flightcase skreddersydd ditt gods
- Mellomlagring
- Betjent lager hvor kunden kan booke alle typer tjenester på forhånd
- Eget område for premontering, vedlikehold, etc.
- Priser fra kr. 95,- pr. m3 pr. måned

MT Transport og Logistikk kan skreddersy transport og logistikk løsning helt etter dine behov og ønsker. Kontakt oss gjerne for nærmere informasjon om vårt «Total Care» konsept.

30

Messetjeneste as – Lommedalsveien 230 – 1353 Bærums Verk
Tlf: 67 80 21 70 – e-post: info@messetjeneste.no

Helly Hansen.

B.D. 360°symbiose

ONS 2008, kunde: Midnor.

Et eksempel på stram duk med gummilist.
Kunde: Rottefella. Messe: Ispo.

Per Arne, ONS 2008.

Christian Backe fra Midnor Cni.

Brødrene Dahl, Roadshow.

Brødrene Dahl, Roadshow.

Per Arne klar for Tromsø.

Brødrene Dahl, Roadshow.

Espen, Pål og Per Arne hviler ut etter en økt...

ROADSHOW MED BRØDRENE DAHL i 2010

3 semi trailere, 1 med telt på 1000 kvm fra OB Wiik, 1 med utstiller gods og 1 trailer med messevegger og utstyr. Dette er noe av det mest ekstreme vi har gjort, 12 byer på 6 mnd. Vi satte opp telt, vi rigget vegger og stands og fikk dugnadshjelp på hvert sted skaffet av Brødrene Dahl.

Dette er tross mye fysisk jobbing i mange år, den tyngste jobben vi noen gang har gjort. Men resultat ble helt rått og Brødrene Dahl nådde ut til kunder over hele landet.

2012 – 2017

Stor vekst

En periode med stor vekst og flere nye ansatte.

Skjermer ble tatt mer og mer i bruk, standene ble mer designtegnet, og uttrykket ble strammet opp. Alt ble mer profesjonelt, og designet blir renere i denne perioden.

Vi bygget større prosjekter og jobbet oss i denne perioden inn på anbud for Innovasjon Norge (IN). Vi leverte etter hvert flere store paviljonger for IN og Norske Maritime Eksportører NME.

Vi merket at markedet var der mer eller mindre hele året. Sesongene ble visket ut.

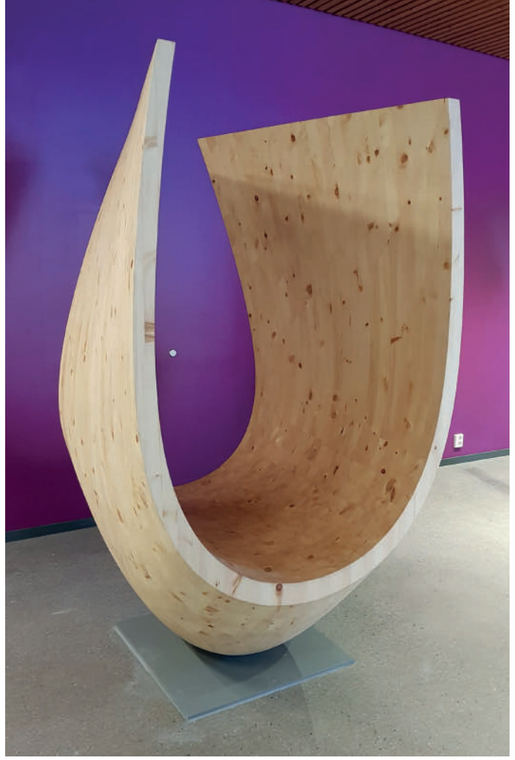
MØLLADAMMEN SNEKKERI

MØLLADAMMEN SNEKKERI ETABLERES I 2017

Driften startet opp for fullt fra 1. januar 2018. Messetjeneste AS eier Mølladammen Snekkeri AS med 100%. Det var viktig for MT og bidra i etableringen av Mølladammen Snekkeri, som tok over de gamle lokalene til Messetjeneste, sammen med det som var av CNC maskiner og utstyr i tillegg til tre tidligere MT ansatte.

2017

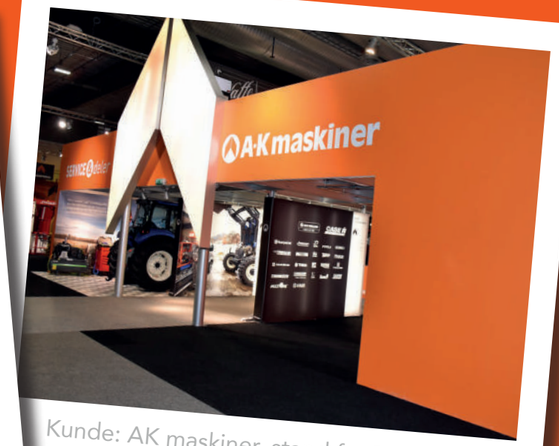
Vårt eget snekkeri – som lager møbler med lidenskap



BD «båten» er laget av vårt snekkeri for Nor-Shipping 2017 (og den er enda i bruk).

Ulstein, ONS 2012.

ESSEVE, stand fra 2014



Kunde: AK maskiner, stand fra 2016

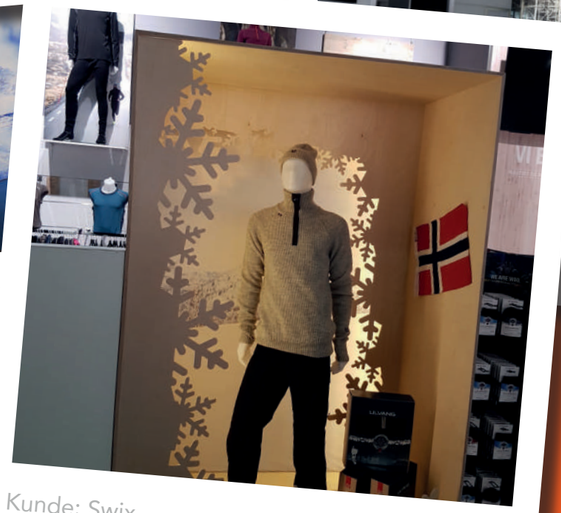
Kunde: Leca, stand fra 2013

Microsoft.

2016

Kunde: NME. Messe: Marintec, Shanghai.

Kunde: Brødrene Dahl, 360 Symposium fra



Kunde: Swix.

Espen og Leif fra Aqua-Nor, «Well done».

Innovasjon Norge, Offshore Europe

Isola, Bygg Reis Deg

Oslo Spektrum, NIC

2018 – 2022

Flyttet inn i nytt bygg

En voldsom milepel – perfekte lokaler tilpasset vår drift. I 2018 var fokuset og få nye lokaler i orden samtidig som vi bygget mange stands og messer.

Nye lokaler med ramper og lastesluser gjør lasting og lossing mye enklere, spesielt på vinterstid. Lagerhold uten snekkerproduksjon gjorde at vi klarte å holde dette rent.

I 2019 passerte omsetningen 46 mill. Vi var 25 ansatte og 11 ansatte på Mølladammen Snekkeri AS som omsatte for 12 millioner.

2020
Ett år alle husker som Pandemiåret. Vi hadde budsjett på 50 mill. i omsetning i 2020 – det endte på 14 mill. og et solid underskudd. Vi mistet omsetningen i MDS som hadde mange bestillinger med oppdrag for messer og event.

I perioden mars 2020 til august 2021 var det ikke messer, det var permitteringer for hele bedriften. Heldigvis leverte vi vaksinesenter i både Oslo og Bærum som holdt oss litt i gang.

MDS fikk inn oppdrag fra private kunder som ga litt arbeid i perioden pandemien varte.

Messene kom i gang fra august 2021 med fullt trykk, og omsetningen var veldig bra frem til Omikron varianten dukket opp i desember 2021. 2021 ble ett bra år for Messetjeneste hvor vi fikk tatt igjen mye av tapene fra 2020.

Ny nedstengning fulgte som følge av Omikron i desember 2021 og i Q1, 2022 var det ikke messer. Fra april 2022 har vi hatt enorm pågang og omsetningen har tangert 2019.

Denne perioden er viktig også i stand byggings-sammenheng, det er en gradert overgang fra Modul systemer til det moderne beMatrix systemet. Integrerte LED skjermer og stramme pene stands er resultatet. MT benytter fortsatt Modulsystemet i kombinasjon med beMatrix.

OMSETNINGS UTVIKLING

1983: 2,5 mill
1987: 3,3 mill
1999: 5,3 mill
2000: 9,3 mill
2006: 20 mill
2011: 29 mill
2019: 46 mill
2022: (forventer 50 mill)

BÆRUM
KOMMUNE
Takk for at du vaks
Aşı yaptırdığınız

Studentsamskipnaden
i Oslo og Akershus

A6

Join us in electrifying the future
FLOWBIRD
FLOWBIRD
Norway
Come explore with the world leader in electric mobility
Norway
Come explore with the world leader in electric mobility
Pioneering sustainability - together
Norway
Join us in electrifying the future
flowbir
Parking, charging
payment
PARK & CHARGE

Norspo 2020: Helly Hansen

Norges sjømatråd, Seafood Expo Global 2022.

ONS 2022: Shell

ONS 2022: TESS

Byggmakker messen 2022.

Eliaden 2022.

2022

Stolt miljøfyrtårnbedrift

Vi vektlegger miljø ved å benytte standardløsninger som kan benyttes om og om igjen. Dette sparer miljøet, og er kostnadseffektivt for våre kunder. Alt restavfall sorteres og gjenvinnes.

Gjennom gode rutiner og aktiv fokus fra ledelsen, skal virksomheten unngå skader og alvorlige uhell. Alle ansatte skal ha en grunnleggende forståelse for at belastningen på det indre og ytre miljøet minimeres.

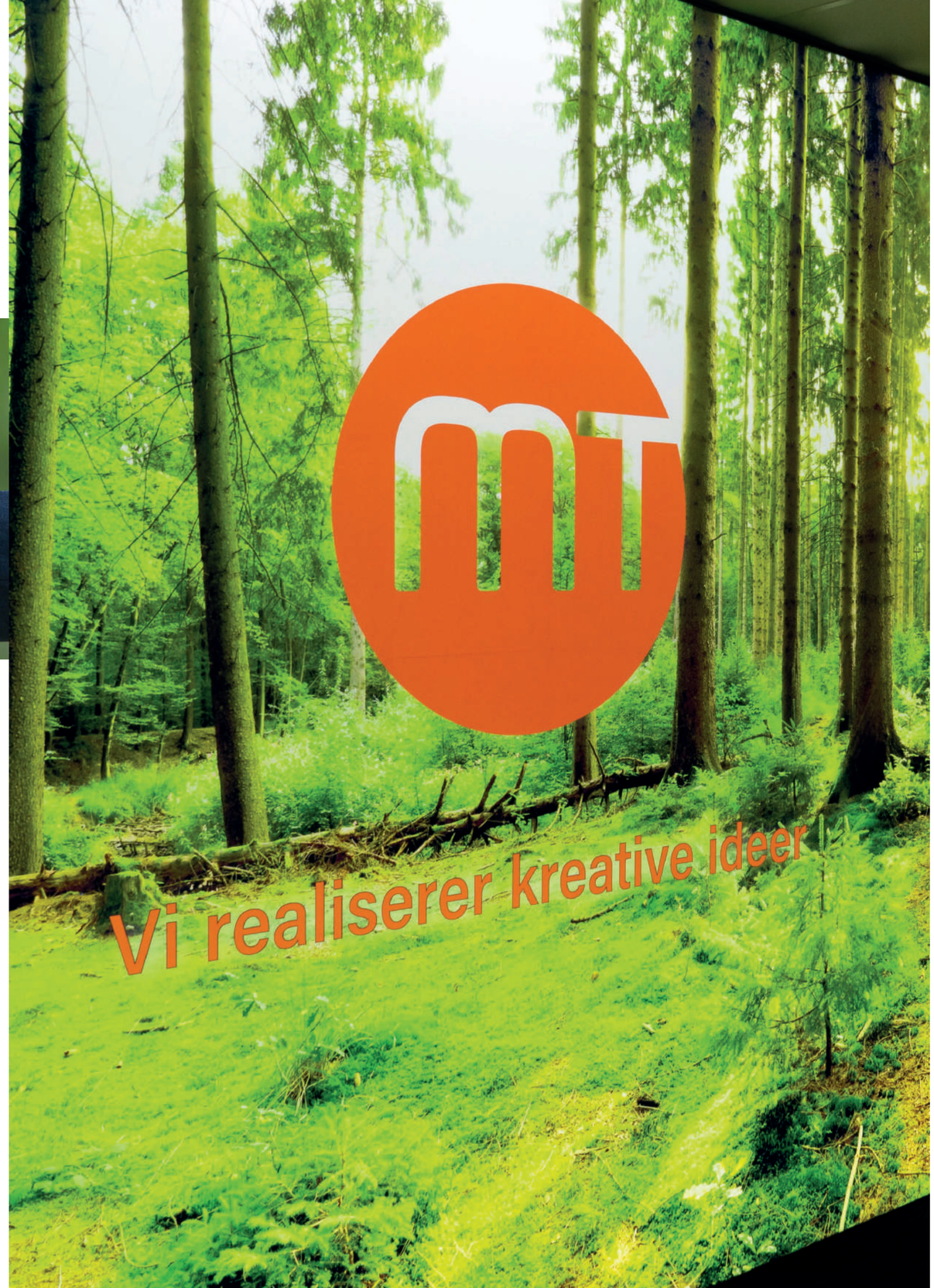
Vi benytter beMatrix og Modul aluminiumsystem. Dette er modulbaserte aluminiumssystem som har stor fleksibilitet. Som beMatrix partner har vi også tilgang til et stort beMatrix nettverk i inn- og utland når det skulle være nødvendig. Dette betyr kostnadseffektive og miljøvennlige løsninger med høy kvalitet.

I en bransje som er preget av at det meste kastes etter bruk, legger vi vekt på at våre standardløsninger kan benyttes om og om igjen. Dette er både miljøvennlig og kostnadseffektivt.

Du finner vår deltaljerte miljørapport på vår hjemmeside.

Vi er stolte av å være en Miljøfyrtårn-bedrift.

Miljøfyrtårn®



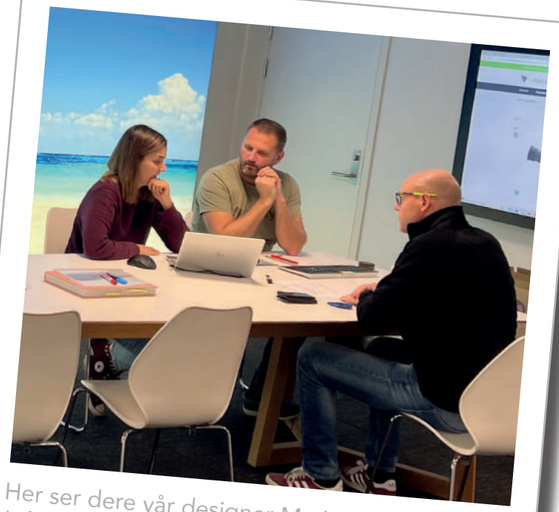
2022

Vår designer Maria og Messetjeneste sitt designkontor i Valencia, Spania

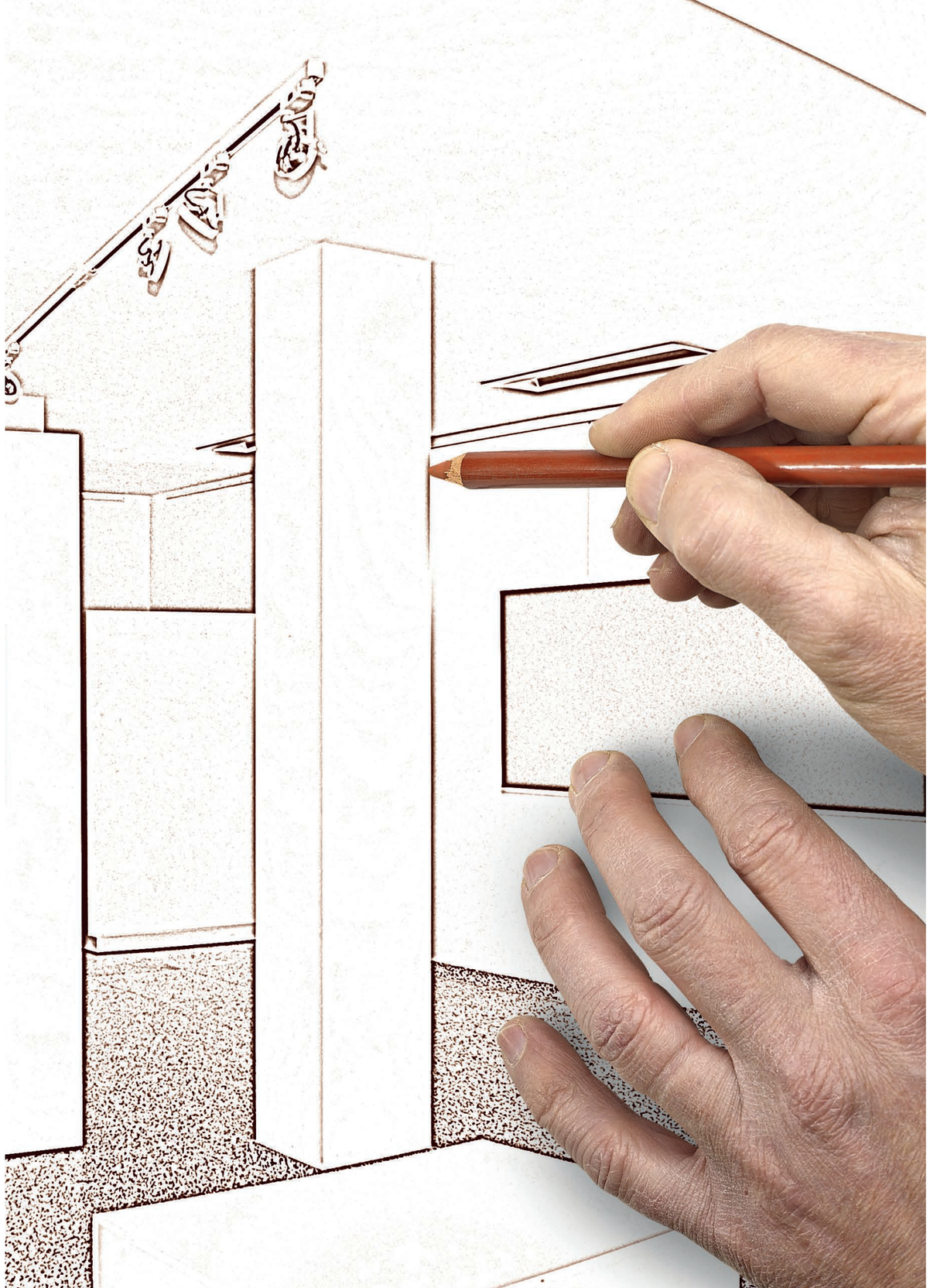
Vår kreative designer fremstiller din fremtidige stand i 3D-skisser. Maria begynte å jobbe hos oss i 2018. Maria Lopez Cardona er spansk, men har lært seg norsk etter at hun bodd lenge i Norge. Hun er utdannet ingeniør, designer og teknisk arkitekt. Maria har studert bachelor i Byggingeniør ved Polytechnic University of Alicante og mastergrad i Arkitektur ved European University of Madrid.
Hun og familien bodde i Norge i 5 år, men de valgte å flytte tilbake til Spania våren 2020.

Vi savnet å jobbe med Maria, så når messene kom i gang fra august 2021, startet vi et samarbeid med Maria fra Spania. I løpet av periodene da Norge var nedstengt, har vi alle lært å jobbe godt sammen via teams. Så å samarbeide med Maria fra Spania fungerte utmerket.

Både Maria og Messetjeneste ønsker å satse videre på denne løsningen, så derfor jobber Maria nå 100% for Messetjeneste. Maria jobber i ett kreativt designmiljø i Valencia, så ved større oppdrag har vi stor kapasitet på vårt design kontor i Valencia.



Her ser dere vår designer Maria Lopez Cardona (på besøk i Lommedalen) sammen med Stein Kristiansen og Per Arne Pedersen.



2022

Organisasjonen

CEO Per Arne Pedersen				
Ressursansvarlig/Prosjektleder Stein Kristiansen			**Prosjektdirektør** Espen Dankertsen	**Økonomiansvarlig** Gry Bjørnsen Johnson
Lageransvarlig Dag Strømmen	**Monteringsleder** Pål Melkild Jørgen Hande Sebastian Sleczkowski	**Montører** Eleuterio Lucero Syver Berge Eker Fredrik Berger-Dankertsen	**Prosjektledere** Leif Gisle Nordset Nathalie Sørlie Fra 1.2.2023 Joachim Høegh Fra 1.3.2023 **Designer** Maria Lopez Cardona **Grafisk leder/ Fagansvarlig** Annette Solheim	

Messetjeneste lager
Messetjeneste kontor

...på veien for å realiserer kreative idéer i 40 år...